

**İBRAHİM İŞİKLİ** Çalışma hayatında yeni modeller ve iş ilişkileri değiştikçe bizler de yeni kavramlarla karşılaşyoruz. Özellikle endüstri 4.0 ile birlikte çalışma hayatında çok büyük değişiklikler olması kaçınılmaz olacak. Özellikle motivasyon ve maliyet azaltıcı bir yöntem olarak evden ya da uzaktan çalışma da önümüzdeki dönemlerde sıklıkla karşımıza çıkacak.

**SOSYAL GÜVENLİK VE İŞ HUKUKU**

**KÖŞESİ** dünya.com'da



**FARUK ŞÜYÜN**

Yarın asrı aşkın bir süredir elektrikli ev aletleri üreten Arzum'un Yönetim Kurulu Başkanı T. Murat Kolbaşı ile kahve sohbeti; İzmir'de gastronomi festivali; Gurme Lezzetleriyle 5 ülke; Süreyya Operası'nda yeni sezon; Contemporary İstanbul'un 13. yılı açılış resepsiyonu; Gastronomo'nun Çikolata Atölyesi Yandex Navigasyon'un yeni "Nöbetçi Eczaneler" özelliği; "TEGV'le Sualtırdan Geleceğe" sergisi; Kilimanjaro'nun sonbahar ve kış münüsü; Setur ve Turmepa'nın denizler için işbirliği; Robot süpürgelere artan ilgi... Hepsi dünya.com/ehlkeyf'te...

**EHLKEYF** dünya.com'da



**GÜVEN BORÇA**

John Perkins'in "Bir Ekonomik Tetikçinin İtirafları" kitabını okuyunca anlam veremediğim bazı kamu yatırımlarının arkasındaki dinamiklerden bir kısmını anlamıştım. Bir kısmını diyorum çünkü her şeyi komple teorileriyle açıklayanlardan değilim. Tam tersine, küresel devler her şeye hakim ve onların çıkarlarına uymayan hiçbir şeyi yapamazsınız görüşüne kesinlikle katılmıyorum.

**NASIL YAPMALI?** dünya.com'da

## Şeker Leasing

"Farklı Yatırımların Ortak Çözümü"

0212 362 34 00  
info@sekerleasing.com.tr

eZLO, ABD'Lİ MİOS'U SATIN ALDI

## Akıllı ev sistemleri sektöründe yeni birleşme

Dünyanın önde gelen siber güvenlik şirketi Comodo'nun kurucusu Melih Abdulhayoğlu tarafından kurulan ve akıllı ev sistemleri geliştiren eZLO, ABD'de sektörün güçlü oyuncularından MİOS'u satın aldı. Abdulhayoğlu, satın almayla birlikte akıllı ev sistemleri teknolojilerinde hem Türkiye'de hem de globalde önemli bir yatırım ve geliştirme sürecine gireceklerini belirterek, halen eZLO ve MİOS markasıyla başta Amerika olmak üzere global arenada satış sundukları ürünlerin 2019'un ikinci çeyreğinden itibaren Türkiye'de de satışa çıkacağı açıkladı. Bu satın almanın eZLO'nun çok sayıda farklı dikeyde faaliyet gösteren OEM ve B2B şirketlere sunacağı düşük maliyetli ve kolay uyarlabilir çözümlerin hazırlık sürecini hızlandırarak firmanın akıllı ev pazarındaki penetras-



yonunu arttıracacağı ifade edildi. eZLO CEO'su Mark Samuel'e göre yüksek yazılım geliştirme maliyetleri, ürünlerine akıllı teknolojileri entegre etmek isteyen firmalar için caydırıcı bir etkiye sahip. MİOS CEO'su Lew Brown ise "MİOS'un B2B ticaret alanında uzun yıllara dayanan bir saygınlığı var. Biz de; eZLO ve onların ekosistemlerinde gördüğümüz yenilikçi çabalara kendi değerlerimizi katmayı umut ediyoruz" dedi.

## 'İş sağlığında milli üretimin artmasına öncelik veriyoruz'

**MEHMET KAYA / ANKARA**

Linux türevlerinden biri olan yerli işletim sistemi Pardus üzerinde çalışan kod yazım eğitimi programından mezun olan 30 genç sertifikalı aldı. Milli İşletim Sistemi ve Açık Kaynak Kod Yazılımları Eğitim Programı, BİTA Akademi koordinatörlüğünde, İŞKUR, TÜBİTAK, Orman Mühendisleri Odası, SADEFE, TOÇBİR-SEN'in paydaşı olduğu eğitim programı kapsamında, gençlere, Pardus işletim sistemi, python, C, Java dillerinde kod yazma, yazılım geliştirme ve dokümantasyonu, Linux, Android taban-

lı gömülü sistemlerde uygulama geliştirme ve siber güvenlik eğitimleri verildi. Sertifika töreninde konuşan İş Sağlığı ve Güvenliği Genel Müdürü Orhan Koç, "İş sağlığı ve güvenliği alanında ekipmanların ve teknolojik dönüşümün gerçekleşmesinde yerli ve milli üretimin artmasına öncelik veriyoruz" dedi. Program Koordinatörü ve BİTA Akademi Başkanı Şeref Şık ise Pardus işletim sisteminin yaygınlaştırılması konusunda kararlı olduklarını kaydetti. Açık kaynak kod yazımı eğitimi, Kayseri, İzmir, Yalova, Düzce, Trabzon, Bursa ve Karabük'te de verilecek.

YAPAY ZEKA ÜRÜNÜ ÇEKMATİK'İ GELİŞTİRDİ

## İş Faktoring 2 kategoride finalist

İş Faktoring, Londra Bankacılık ve Finans Enstitüsü'nün tüm dünyadan birçok projenin yarıştığı platformunda ÇekMatik ürünüyle Ürün/Hizmet Tasarımı İnovasyonu ve İş/İşletme Desteği İnovasyonu kategorilerinde finalist oldu. Yarışmanın ödül töreni 6 Aralık 2018 tarihinde gerçekleşecek.

İş Faktoring tarafından geliştirilen ÇekMatik, kullanıcılarına vadesi gelmemiş alacakla-

rını hızlı ve güvenli bir şekilde nakde çevirme olanağı sunan bir yapay zeka ürünü. Kullanıcılar; ÇekMatik ile faktoring işlemlerini taleplerini şubeye gitmeden, 7 gün 24 saat iletilebiliyor ve işleme dair ön onayı dakikalar içerisinde alınabilen bir hizmete mobil uygulamadan, Facebook Messenger'dan ve www.cekmatik.com.tr ve İş Faktoring kurumsal web sitesinden ulaşabiliyor.

TARIM AŞ HONG KONG'TAKİ FUARA KATILDI

## Bursa siyah inciri tanıtıldı

Bursa Büyükşehir Belediyesi iştiraklerinden Tarım AŞ, Hong Kong'da düzenlenen Asia Fruit Logistica Fuarı'nda stant açtı. Tarım AŞ, fuarda ünlü Bursa siyah incirini kendi markası olan Black Bursa ile tanıtarak, deveci armudu, ayva, kestone şeker ve seftali de Hong Kong'lulara sunuldu. Bin 368 firmanın stant açtığı fuarda ziyaretçi fir-

malarla B2B görüşmeleri yapılırken, 30 firma Tarım AŞ'den ürün talebinde bulundu. Fuarın Bursa açısından oldukça verimli geçtiğini belirten Tarım AŞ Genel Müdürü Fetullah Bingül, "Uzakdoğu bizim için önemli bir pazar. Burada ürünlerimizi en iyi şekilde tanıtır, pazarı daha büyük pay almayı amaçlıyoruz" dedi.

BURSA / DÜNYA

# Beşel, 2023 yılında üretim hacmini 45 bin tona çıkaracak

**Ambalajlama, paketleme ve endüstriyel uygulamalar için kullanılan plastik malzemelerin üretimi alanlarında faaliyet gösteren Beşel, üretim hacmini 2023 yılında 45 bin tona çıkarmayı planlıyor. Firma 2023 yılına kadar cirosunu yıllık yüzde 9 büyütmeyi hedefliyor.**

**ENDER YAZICI / ÇORLU**

Beşel Mali İşler Direktörü Ziya Kaya, 1975 yılında üretim hayatına başlayan Beşel'in ambalajlama, paketleme ve endüstriyel plastik malzemelerin üretimi alanlarında Türkiye'nin ve Avrupa'nın bilinen lider firmalarından biri olduğunu ve global pazarda kendi sektöründe ilk 3'te yer aldığını belirterek, "Beşel 2023 vizyonuna her geçen gün daha da yaklaşıyor. 2017 yılım 20 bin ton üretim ile kapattık. 2018 yılında 25 bin tona, 2023 yılında ise 45 bin tona ulaşmayı öngörüyoruz" dedi.

Üretim oranlarının istedikleri düzeyde gittiğini ifade eden Ziya Kaya, "Bu seneyi yüzde 37'lik bir artış ile kapatmayı hedefliyoruz. Ciroda bu senenin ilk 6 ayını geçen sene aynı aya göre yüzde 48 artış ile kapatmış durumda-



## Hedef ilk 500 sanayi firması arasına girmek

Hedeflerinden birinin de ilk 500 sanayi firması arasına girmek olduğunu vurgulayan Ziya Kaya, "Önümüzdeki süreçte ilk 500 şirketin içine girme hedefi yine makul olarak belirlenmiş bir hedef. Olabildiğince üst sıralarda yer almak

istiyoruz. Şu anda koyduğumuz hedefler doğrultusunda yatırımlarımızı gönüllü olarak ve ileriye görek yapıyoruz ama bir süre sonra rekabet arttıkça bu yatırımlara ihtiyacımız olacak. Çünkü rekabet kat sayısı her geçen gün artıyor" dedi.

ız. Bu yıl üretimimizi 25 bin ton civarında kapatacağız. Gerçekleştirdiğimiz katma değeri artırmaya odaklı projelerle, üretim ve satışlarımızı daha kontrol altına alabilir sürdürülebilir, bir yapıya büründürmeyi amaçlıyoruz. Bu sebeple güçlü finansal yönetim ile bilişim ve otomasyona ağırlık veriyoruz" diye konuştu.

Ciro ile ilgili verileri de payla-

şan Ziya Kaya şunları kaydetti; "Ciro bazında 2017 yılım 70 milyon dolar ile kapattığımız. 2018 sonuna kadar 85 milyon dolarlık ciroyu yakalayacağız. 2023 yılında ise hedefimiz dolar bazında 130 milyon dolara yükselmek. Muhafazakar hedeflerle ilerliyoruz. 2023 yılına kadar yıllık planda cirosal büyüme hedefimiz yüzde 9. Planlanan projelerin

de başlamasıyla önümüzdeki yıl bütçe planlamasında bizene katkısı olacak bunları tartacağız."

## Ürettiğimiz katma değeri ürünler ciroya da yansdı

Yılbaşından bu yana ciddi bir Ar-Ge çalışması içine girdiklerini belirten Ziya Kaya, "Piyasaya sürdürdüğümüz bu ürünler sayesinde cirodaki artışın üretim miktarındaki artışa nazaran daha fazla olduğunu görüyoruz. Bu da bizim ürünümüzdeki katma değeri arttırdığımızın bir göstergesi. Çin, Kanada, ABD, Almanya gibi girmesi zor pazarlara da bu çalışmalarımız sonucunda girebiliyoruz" şeklinde konuştu.

İhracatçı ve üretici firma olmanın avantajıyla kurdan olumsuz etkilenmediklerini dile getiren Kaya, "Satışlarımızın yüzde 68'i dolar ve euro ile yapılıyor. Bunun yanında ihracat gelirimizin tamamını Eximbank'ın sigortası kapsamında bulunuyor. Doğal hedge ve bunlar gibi önlemlerimiz var. Şu an tam 83 ülkeye ihracat yapıyoruz. Bu sayıyı 100'e çıkartmayı hedefliyoruz" diye konuştu.

Doların etkisiyle ihracata daha fazla yöneleceklerini de sözlerine ekleyen Kaya, şu anda yüzde 45 iç pazara, yüzde 55 ihracata çalıştıklarını ve bu oranı yüzde 75 ihracata yükselteceklarini söyledi.

DÜNYA GENELİNDEKİ 13. TESİSİNİ AÇTI

## Systemair'den Dilovası'na klima santrali fabrikası



**SABİHA TOPRAK / KOCAELİ**

İsveç merkezli bir şirket olan Systemair, dünya genelindeki 13. klima santrali fabrikasını Dilovası Makine İhtisas OSB'de açtı. Firma 15 milyon euro yatırım bedeli olan fabrika ile Türkiye'yi Ortadoğu ve Balkanlar için üretim üssü yapmayı hedefliyor.

Koceli Valisi Hüseyin Aksoy'un da katıldığı törende konuşan Systemair CEO'su Roland Kasper, Avrupa, Kuzey ve Güney Amerika, Ortadoğu, Asya ve Güney Afrika'da 56 ülkede, 27 fabrika ve satış ofisleriyle faaliyet gösteren şirketin 5 bin 500 kişiye istihdam sağladığını ve 2017/18 mali yılında 730 milyon euro ciroya ulaştığını söyledi. Avrupa'da klima santrali pazar lideri olan Systemair'ın fan ve hava dağıtım ekipmanlarında da dünyada ilk 3 marka arasında yer aldığını belirten Kasper, Türkiye'de 2000 yılından bu yana satış ofisleri bulunan Systemair'ın 2012 yılında Türk iklimlendirme sektörünün öncü firmalarından HSK ile birleşerek Systemair HSK olarak

çok daha güçlü bir organizasyon yapısı ve yüksek hedeflerle yola devam ettiklerini anlattı. Kasper, Systemair'ın Türkiye'ye büyük hedeflerle geldiğini, üretim ve istihdam odaklı yatırımlarla büyümeyi amaçladıklarını vurgulayarak, "Bu çerçevede Dilovası'nda konumlanan yeni fabrika, Systemair'in dünya genelindeki 13. klima santrali fabrikası oldu. Bu üretim tesisi, grubun son iki yıl içinde gerçekleştirdiği en büyük yatırım. Bu yatırımın Türkiye Cumhuriyetleri ve Birleşik Arap Emirlikleri'ne ihracatımızı da arttırmayı amaçlıyoruz" dedi.

Systemair HSK Genel Müdürü Ayça Eroğlu da şirket olarak İstanbul'un 3. havalimanı başta olmak üzere 8 şehir hastanesi, Kuzey Marmara Otoyolu tünelleri, stratejik savunma sanayi projeleri gibi çok sayıda dev projede yer aldıklarını belirtti. Ulusal projelerdeki bu başarıyı uluslararası arenaya taşımak amacıyla Halimköy'de konumlanan mevcut fabrika kapasitesini 2.5 katına çıkararak en üst düzeyde teknolojik yatırımlarla Dilovası fabrikası-

nı hayata geçirdiklerini belirten Eroğlu, "15 milyon euro yatırım değerine sahip fabrikamızı yüzde 30 Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD) fonu, yüzde 70 kendi öz sermayemizle inşa ettik. Bu yatırımın EBRD ilk kez iklimlendirme sektöründe bir firmaya fon sağlamış oldu" diye konuştu.

## "25'i aşkın ülkeye ihracat yapıyoruz"

Systemair HSK'nın klima santralleri sektöründe son 5 yıldır Türkiye pazar lideri olduğunu belirten Eroğlu, aynı zamanda 2011'den bu yana klima santrali ihracatında ilk 3 firmadan birisi olduklarını söyledi. Systemair'in toplam grup cirosu içinde yüzde 5'lik bir paya, 4 bölge müdürlüğüne ve 340 çalışana sahip olduğunu belirten Eroğlu, "Systemair HSK olarak 5 yılda ihracat oranımızı yüzde 30'dan yüzde 60'a yükselterek klima santrali pazarındaki ülke liderliğimizi bölge liderliğine taşımayı ve Türkiye'nin ilk 500 büyük sanayi kuruluşu arasına girmeyi amaçlıyoruz" dedi.

ENDEKSE GİREN İLK AVUSTURYALI

## OMV, Dow Jones Sürdürülebilirlik Endeksi'ne dahil oldu

OMV, Dow Jones Sürdürülebilirlik Endeksi'ne (DJSI World) giren tek Avusturyalı şirket oldu. DJSI, dünya çapında önde gelen şirketlerin yönetim kaliteleri ve potansiyel gelecek performanslarını, geleneksel finansal analizlere sürdürülebilirlik kriterlerini de entegre ederek değerlendiriyor.

OMV Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su Rainer Seele, "Günlük faaliyetlerimizin yanı sıra stratejimizin bir parçası olan yoğun sürdürülebilirlik konusundaki çabalarımızla kurumsal sürdürülebilirlik için 'altın standardı' temsil eden RobecoSAM'ın finansal, çevresel, sosyal ve yönetim (ESG) faktörlerini sağladık. Bunun da derecelendirme kuruluşları tarafından da takdir edilmesinden dolayı gurur duyuyoruz. Bu başarı, petrol ve doğalgazın en sorumlu şekilde üretilmesine ve pazarlanması konusundaki özverimizi teyit ederken, enerjide yeni bir döneme geçilmesine de katkıda bulunuyor" dedi.

RobecoSAM ESG Ratings Başkanı Manjit Rus ise "OMV'yi DJSI dünyasına dahil olduğu için kutluyorum" dedi.

