

İş Faktoring, ÇekMatik ile KOBİ ve Mikro Müşterilerine Hızlı Finansman Sağlıyor

İş Faktoring, ÇekMatik ile KOBİ ve Mikro Müşterilerine Hızlı Finansman Sağlıyor

By **kobiaktuel** Ocak 3, 2018



Müşterilerinin hem yurt içi hem de yurt dışı alım ve satımları için finansman, garanti ve tahsilat hizmetlerini sunan İş Faktoring, ÇekMatik ürünüyle kredi değerlendirmesini birkaç dakika içinde yaparak kredi ihtiyacına hızlı çözüm sağlıyor.

İş Faktoring; kısa vadeli finansman ihtiyacı olan firmaların yurt içi ve yurt dışı satışlarının vadesinden önce iskonto edilerek kredi sağlanması, yurt içi ve yurt dışına satış yapan firmalara garanti hizmeti sağlanması ve operasyonel süreçlerinde verimlilik bekleyen firmalar için satış vadelerinin izlenerek onlar adına tahsilat işlemlerinin yürütülmesi konularında faaliyet gösteriyor. İş Faktoring Genel Müdürü Ali Erdal Aral, "İş Faktoring olarak, sektörün üç temel ürünü olan finansman, garanti ve tahsilat hizmetlerini müşterilerimizin hem yurt içi hem de yurt dışı alım ve satımlarında sunabiliyoruz. Temel bakış açımız, firmalarımızın ticaretlerini gerçekleştirirken ihtiyaç duyduğu her noktada bir daimi finansal partner olarak, ticari döngülerinin içerisinde yer alabilmektir" diyor.

ÇekMatik ile Kredi İhtiyacına Hızlı Çözüm

Bir yandan yerinde hizmet politikasını sürdürürken, diğer yandan teknolojideki gelişmeleri, müşterilerinin kaliteli ve sürdürülebilir finansmana ulaşmalarını sağlamak için kullandıklarını dile getiren Aral, Kasım ayı içerisinde yeni ürünleri ÇekMatik'i hayata geçirdiklerini söylüyor. Genel Müdür, şu bilgileri paylaşıyor: "Yeni ürünümüz ÇekMatik sayesinde; müşterilerimiz kredi taleplerini, cep telefonlarına indirdikleri mobil uygulamamız, web sitemiz veya Facebook Messenger üzerinden diledikleri zaman ve diledikleri yerden ulaştırıp, belirli bir tutara kadar olan taleplerinde değerlendirme sonucunu anında alabilme imkanına sahip oluyorlar. ÇekMatik, müşterimizi karşılayarak ondan sadece birkaç bilgi girmesini ve belgelerin görüntülerinin sistem üzerinden iletilmesini istiyor ve kredi değerlendirmesi birkaç dakika içinde yapılıyor."

Veri Transferi Güvenli Bir Şekilde Yapılıyor

ÇekMatik'in dijitalleşmenin getirdiği fırsatlardan yararlanılarak oluşturulan bu yapı fiyatlamasını anında yaptığını dile getiren Aral, müşterilerinin kısa vadeli

nakit ihtiyaçlarına hızlı çözümler üreterek, mail ya da telefon trafiği ile yürütülen sürecin çok daha dinamik ve etkin yürütülmesi imkanını da sağladığını ifade ediyor. Böylece, ciddi bir zaman ve işgücü tasarrufu getirdiğini belirten Aral, sözlerini şöyle sürdürüyor: "Çekmatik, aynı zamanda veri transferinin güvenli bir şekilde yapılmasına da imkan sağlıyor. Özellikle KOBİ ve mikro segmentindeki Türkiye'nin her yerindeki müşterilerimiz, yeni ürünümüz sayesinde güvenilir ve hızlı finansmana kavuşma imkanı bulacaklar."

Şube Sayılarını Arttırıyor

Aral; şirket olarak 2016 yılı sonuçlarının verdiği özgüvenle, 2017 yılı için temel büyüklüklerde yüzde 15 büyüme hedefi koyduklarını açıklıyor. "Bu kapsamda; şube sayımızı arttırarak müşterilerimize daha yakın mesafede olmayı ve bin yeni müşteriyi bünyemize katmayı amaçladık. Geline nokta ciro, faktoring alacakları, karlılık ve yeni müşteri sayısı hedeflerimiz öngörülerimizden daha hızlı bir şekilde gelişiyor. Bugün itibarıyla firmalarımıza 3 milyar TL'lik kredi kullandırımımız bulunuyor" diyen Genel Müdür, büyüme hedeflerinin şirketin organik olarak da büyümesini tetiklediğini ve yeni istihdam olanakları doğurduğunu belirtiyor. 2017 yılı bittiğinde, bir yeni şubelerinin daha hizmete girmiş olacağını açıklayan Genel Müdür, bu sayede müşterilerinin buldukları piyasada, yakınında bulunarak şirketin onları daha iyi tanıma ve daha hızlı hizmet sunma kapasitesini de arttıracağını sözlerine ekliyor.