

Üretim ve ticarete destek veren, katma değeri yüksek hizmetlere devam ediyoruz

İş Faktoring Genel Müdürü Şahismail Şimşek, 2025 yılında Uzun Vadeli Ulusal Kredi Derecelendirme Notu "TR AAA" seviyesine yükseltilen şirketlerinin reel sektörü desteklemeye devam ettiğini, yaygın hizmet ağı, etkin risk yönetimi ve müşteri odaklı çözümleriyle kurumsal hedeflerine ulaştığını dile getirdi.

İş Faktoring Genel Müdürü Şahismail Şimşek, bu yıl sürdürülebilirlik prensiplerini gözetilen bir yaklaşımla; fon kaynaklarının çeşitlendirilmesi, satış ağına yaygınlaştırılması, sinerji yaratacak iş birlikleri yoluyla müşteri tabanının özellikle işletme-KOBİ segmentlerinde genişletilmesinin öncelikli hedefleri arasında yer aldığını dile getirdi. "Halen faaliyet gösterdiğimiz bölgelerdeki etkinliğimizi artırmanın yanı sıra, potansiyel görülen yeni merkezlerde şubeleşme ve yerinde satış kapasitemizi genişletme çalışmalarına devam edeceğiz" diyen Şahismail Şimşek, "2026 yılının ilk yarısında Antalya, Gaziantep illerinde birer şube ve İstanbul Avrupa yakasında da ilave bir şube olmak üzere üç yeni şube daha açarak toplamda 10 şubeye ulaşmayı hedefliyoruz. 2026 yılında da çalışmalarımız aynı vizyonla, teknolojiyi gözetilen, yenilikçi ve sürdürülebilirlik odaklı uygulamalar, üretim ve ticarete destek veren katma değeri yüksek iş birlikleri ile devam edecektir. Dinamik organizasyon yapımız ve yenilikçi bakış açımızla, müşterilerimizin ihtiyaçlarını proaktif bir yaklaşımla öngörmeye ve uygun koşullarda finansal çözümler sunmaya odaklanacağız" dedi.

İş Faktoring Genel Müdürü Şimşek, 2025 yılında Uzun Vadeli Ulusal Kredi Derecelendirme Notu "TR AAA" seviyesine yükseltilen şirketlerinin reel sektörü desteklemeye devam ettiğini, yaygın hizmet ağı, etkin risk yönetimi ve müşteri odaklı çözümleriyle kurumsal hedeflerine ulaştığını dile getirdi. Geçen yıl



Şahismail Şimşek: 94 ayrı ülkeden faktoring şirketlerinin üye olduğu FCI'nın ilk 9 aylık verilerine göre Şirketimiz, muhabir garantili ihracat faktoringi hacminde 199 milyon Euro'ya ulaşmış ve Türkiye'deki pazar payımız yüzde 15 seviyesinde gerçekleşmiştir.

36,5 milyar TL seviyesine yükselen alacak bakiyesi, 38,8 milyar TL tutarında aktif toplamı ve 155 milyar TL'yi aşan işlem hacmi ile reel sektöre yüksek tutarda destek vermeyi sürdürdüklerini kaydeden Şahismail Şimşek, "Faaliyet döneminde, yüzde 47'lik sektör kâr artışının iki katından fazla olacak şekilde yüzde 98 oranında bir büyüme ile yaklaşık 2 milyar TL'ye ulaşan net kârımızın katkısıyla özkaynaklarımız 6,3 milyar TL'ye yükselmiştir. Ülke ekonomisinin desteklenmesi noktasındaki imkânlarımızın; özkaynağı güçlü ve aktif kalitesi yüksek bilanço yapımızla daha da geliştiğini memnuniyetle ifade edebiliriz" dedi.

Şahismail Şimşek, "Yıl boyunca küresel ölçekte dijital uygulamalara ve yapay zekâ destekli programlara yönelik yatırımlar çoğalmış, talep ve kullanım tercihleri de bu kanallarda artarak devam etmiştir. Di-



Şahismail Şimşek

jitalleşme artık bir tercih değil, zorunluluk olurken finansal hizmetlerde hız, şeffaflık ve veri temelli karar alma süreçleri rekabetin temel unsurları haline geldi" dedi. İş Faktoring olarak Çekmatik ürünleriyle başlattıkları online başvuru altyapısının geliştirmeleri devam ederken otomatik karar destek modelleri kullanarak müşteri taleplerinin sonuçlandırılması süresini önemli ölçüde kısalttıklarını kaydeden Şahismail Şimşek, "Dijital dönüşümü yalnızca hız kazanımı olarak değil, müşteri deneyimini iyileştiren stratejik bir yatırım alanı olarak da görüyoruz. Bu noktadan hareketle dijital kanallardaki yatırımlarımızı sürdürüyoruz. Gelecekte faktoring sektörü, belge yönetimi, elektronik limit tahsis süreçlerinin yanı sıra sözleşme süreçlerinin de dijitalleşmesi ile müşterilerine uçtan uca bir faktoring hizmeti deneyimi sunacak" şeklinde konuştu.

"Avrupa ihracatlarında yoğun talep görüyoruz"

İş Faktoring Genel Müdürü Şahismail Şimşek, küresel ticaret akışlarının yeniden şekillendiği bir dönemde ihracatçıların alternatif pazarlara yönlendiğini ve risk yönetimine daha fazla önem verdiğini gözlemlediklerini kaydetti. "İhracat faktoringi, firmalara hem finansman hem de yurt dışı alıcı riskine karşı koruma sağladığı için stratejik bir araç haline gelmiştir" diyen Şahismail Şimşek yunları kaydetti: "Bu alanda sunduğumuz çözümlerle ihracatçı firmaların vadeli satışlarını güvence altına alıyor, tahsilat süreçlerini yönetiyor, nakit akışlarını güçlendiriyor ve müşterilerimizin dış ticarete rekabet avantajı yakalamalarına yardımcı

oluyoruz. Küresel ticarete yaşanan dalgalanmalara paralel olarak ihracatçı firmalarımızın finansman ve risk yönetimi ihtiyacı artarak devam ediyor. Özellikle yeni pazarlara açılan firmalar için risk analizi ve alıcı limiti tahsis kritik önem taşıyor; biz de uluslararası iş birliklerimiz ve güçlü risk değerlendirme altyapımız ile bu süreci destekliyoruz. İhracat faktoringi, bu noktada hem finansman hem de tahsilat güvencesi sağlayan önemli bir enstrüman. Son dönemde özellikle Avrupa pazarına çalışan firmalardan yoğun talep gözlemliyoruz. Yaygın muhabir ağıımız ile ihracatçı müşterilerimizin bu pazarlara yönelik taleplerini rahatlıkla karşılayabiliyoruz".

İŞ FAKTORİNG

2025 yılında,
38,8 milyar TL aktif büyüklüğümüz,
36,5 milyar TL faktoring alacakları bakiyemiz ile
özel sermayeli faktoring şirketleri arasındaki öncü rolümüzü koruduk.

Yıllık işlem hacminde %60 artışla **155,5** milyar TL'ye ulaşarak
reel sektöre olan güçlü katkımızı sürdürdük.



*Bu başarıda emeği geçen çalışanlarımıza ve
tüm paydaşlarımıza teşekkür ederiz.*